

# Comprar coche usado

## En 3 pasos

Puede ahorrarse mucho dinero, sobre todo si negocia un poco el precio final. Pero confirme primero que el coche está en buenas condiciones y no esconde ninguna sorpresa.

**I**ncluso con la ayuda de los 2.000 euros del Plan PIVE para la compra de un coche nuevo, los coches usados siguen siendo los líderes en ventas: siete de cada diez automóviles vendidos en 2013 eran de segunda mano. Y su número no hace sino aumentar, impulsado por la crisis y las jugosas ofertas de los concesionarios. Y es que un modelo con cinco años de antigüedad puede encontrarse por la mitad de su precio original.

### A un particular no sale tan barato como pueda parecer

En el 20% de los casos el vendedor del automóvil es un particular, lo que puede suponer un ahorro adicional de entre 1.000 y 3.000 euros frente a un concesionario. Pero cuidado, porque a ese precio deberá sumar luego el coste del Impuesto de Transmisiones Patrimoniales, que supone el 4% del valor mínimo del coche según Hacienda. Además, el vendedor particular solo responde de seis

**Si luego tiene que cambiar, por ejemplo, la correa de distribución, deberá gastarse al menos 400 €**

### 1 Revíselo a fondo

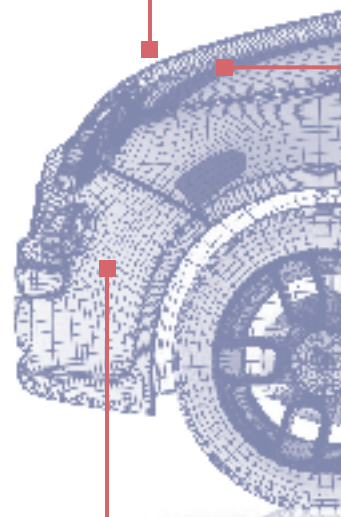
No se deje cautivar por el brillo de la pintura. Repase a fondo la carrocería con buena luz, compruebe todos los mandos e interruptores y conduzca un rato el coche.

Además, debería llevar el automóvil a un taller de su confianza. O buscar un perito. Hay empresas certificadoras que ofrecen una revisión completa del coche por unos 80 euros.



#### PINTURA

Un color irregular o deslucido indica que el coche ha pasado mucho tiempo al aire libre. Del mismo modo, una zona o una pieza con un color ligeramente distinto, puede revelar un golpe anterior.



#### CORREA DE DISTRIBUCIÓN

Abra el capó y compruebe que está tensa y sin defectos.



#### CINTURONES

Evalúe el estado de todos los cinturones de seguridad. Y compruebe que los asientos delanteros se regulan y deslizan adecuadamente.

### ACEITE

Extraiga la varilla. Si está ennegrecida o tiene partículas metálicas, tendrá que cambiar el aceite en breve.

### RETROVISORES

Mire que estén bien sujetos y que pueden moverse desde dentro.

### PUERTAS

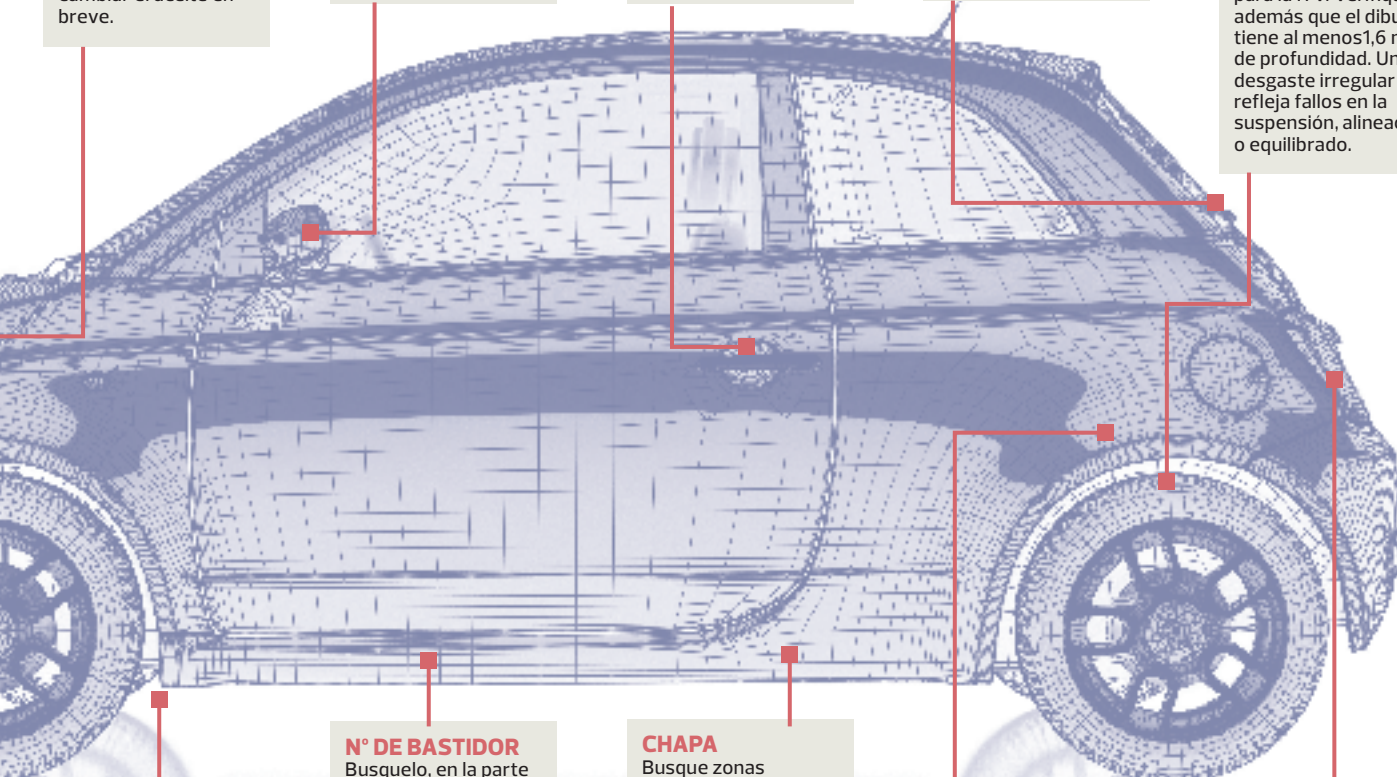
Si cierran mal puede deberse a un accidente previo. Revise las cerraduras.

### LIMPIAPARABRISAS

Pruebe a usarlos. Deberá cambiarlos si la goma esté gastada y no limpian bien.

### NEUMÁTICOS

Si no son los que constan en la tarjeta de inspección técnica, tendrá que cambiarlos para la ITV. Verifique además que el dibujo tiene al menos 1,6 mm de profundidad. Un desgaste irregular refleja fallos en la suspensión, alineación o equilibrado.



### BAJOS

Mire debajo del coche. Observe si hay fugas de aceite u otros líquidos. Y revise el tubo de escape.

### Nº DE BASTIDOR

Busquelo, en la parte interior del capó, debajo del parabrisas o en un lateral de la puerta. El número debe coincidir con el que figura en la documentación.

### CHAPA

Busque zonas oxidadas en los bajos, el frontal, los bordes de las puertas y el techo. Las pequeñas ampollas también delatan un principio de corrosión.

### AMORTIGUADORES

Empuje el coche de costado con fuerza. Si oscila (con rebote) más de dos veces, están tocados.

### FAROS

Si están opacos habrá que cambiarlos. Y vea si están bien ajustados a la chapa.

### CUENTA KM

No se fie, podría estar trucado. Así que revise atentamente los papeles del coche donde aparezcan los kilómetros reales, como los informes de la ITV o las revisiones del taller.

### SALPICADERO

Pulse luces, radio, gps, manos libres, etc. Verifique que los pilotos se iluminan.

### PEDALES Y FRENO

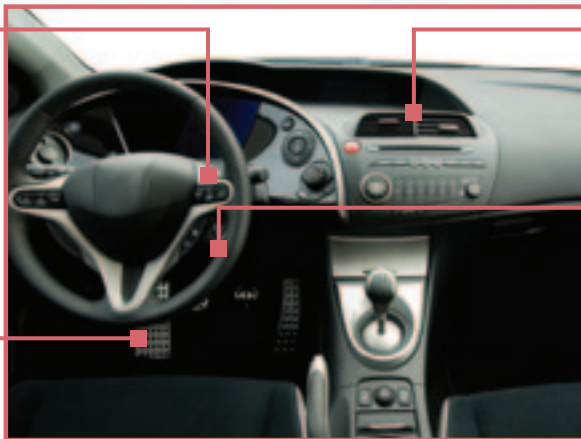
Piselos, no deben tener mucho juego. Y pruebe si las marchas entran bien. Luego arranque el coche y pise el freno a fondo 20 segundos. Si no vuelve a su posición inicial, el circuito tiene fugas.

### CLIMATIZADOR

Compruebe que funcionan la calefacción y el aire acondicionado.

### VOLANTE

Las ruedas deben responder a los giros del volante sin margen de holgura. Y sin desviarse: coja el coche por una zona sin tráfico: suelte el volante un instante y observe si sigue en línea recta.



## 2 Compruebe que todo es legal

Los fraudes y las trampas son más frecuentes de lo podríamos pensar. Tómese su tiempo y revise todos los papeles del coche.

- En el libro de mantenimiento del coche podrá confirmar las revisiones y reparaciones realizadas. Si el vendedor no lo tiene, pídale que le enseñe las facturas del taller.

- En el Permiso de Circulación podrá verificar que el vendedor es realmente el propietario.

- En la Tarjeta de Inspección Técnica podrá comprobar la antigüedad del automóvil, sus datos técnicos y si está pendiente de pasar la ITV.

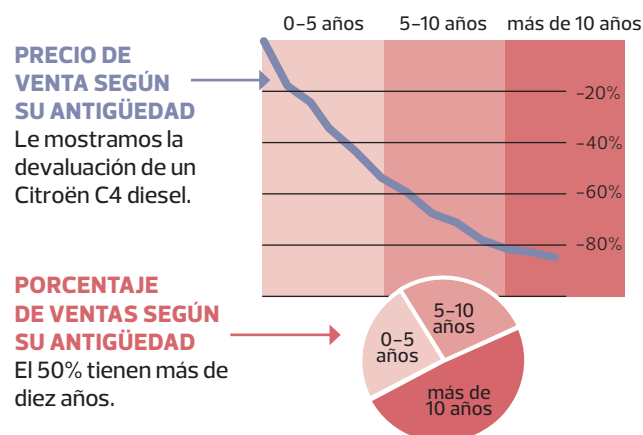
- Consulte además el informe del vehículo de la DGT. Por solo 8,20 € se evitará sorpresas desagradables: el coche podría estar embargado, tener multas pendientes o haber pertenecido a una flota de alquiler.

- Y confirme que el comprador está al corriente del impuesto de circulación.



## 3 Y negocie un precio justo

Consulte precios en internet y en una guía de precios como Ganvam o Eurotax. Un coche puede reducir su valor a la mitad en cuatro o cinco años.



Si detecta daños importantes, no lo compre. Pero si son pequeños, negocie una rebaja en proporción. Le indicamos algunos precios mínimos de reparación o sustitución:

**400 €**, la correa de distribución,

**250 €**, 4 ruedas,

**120 €**, un retrovisor,

**120 €**, un faro,

**100 €**, un poco de chapa,

**50 €**, el cambio de aceite.

**40 €**, los limpiaparabrisas.

**40 €**, el refrigerante para el aire acondicionado.

meses de garantía y únicamente sobre los vicios o problemas ocultos que hubiera antes de la venta. Aunque no es menos cierto que hay aseguradoras que ofrecen una garantía ampliada de un año por un precio que oscila entre los 200 y 500 euros.

El concesionario, por su parte, ofrece otras ventajas: la garantía de compra dura, por ley, un año entero; el precio final del automóvil ya suele incluir el coste del IVA; y, además, es muy posible que pueda rebajar el precio dejando su coche viejo a cambio.

### El comprador puede (y debe) proponer el tipo de contrato

Otra cosa, evite el exceso de confianza, aunque quien le ofrezca el automóvil sea un conocido. La mecánica del coche es compleja y puede haber defectos que ni siquiera el vendedor conozca. Así que revise el coche a fondo. Y, salvo que usted sea un entendido en la mecánica del automóvil, hágalo acompañado de un profesional que le ofrezca garantías. Porque además cualquier fallo que detecte le servirá para negociar una rebaja del precio inicial.

## Cuanto más antiguo sea el coche, más gastará luego en mantenimiento y averías

Igual de importante es revisar tranquilamente la documentación del coche. Podrá confirmar que pertenece al vendedor, que no ha formado parte de una flota de alquiler de coches o que ha seguido las oportunas revisiones. Y recuerde que usted propone el contrato de compra venta. Si lo va a firmar con un concesionario, solicite usar el contrato propuesto por Ganvam y validado por el Instituto Nacional de Consumo. Si lo va a firmar con un particular, use el contrato que ponemos a su disposición en nuestra web: [www.ocu.org/coches](http://www.ocu.org/coches).